

PRIVATKUNDENBERATER / -IN

Möchten Sie sich in Zeiten anhaltend wachsender Regulierungsanforderungen Ihren Kernkompetenzen widmen? Suchen Sie neue Herausforderungen in einem unternehmerischen und kollegialen Umfeld?

Bei Tareno leben wir eine Kultur, die Zusammenarbeit und Innovation fördert. Gemeinsam schaffen wir ein Arbeitsumfeld mit Zukunftsperspektive. Durch die interne Unterstützung, das professionelle Netzwerk und Entlastung von administrativen Aufgaben können Sie Ihre Kunden unternehmerisch, flexibel und unabhängig beraten.

Ihr Verantwortungsbereich

- Individuelle und selbstständige Betreuung und Beratung der eigenen Kundschaft
- Aktive Gewinnung von Neukunden
- Sicherstellung von auf den Kunden zugeschnittene Lösungen für eine langfristige Kundenbeziehung
- Entscheidungsfreiheit hinsichtlich Bewirtschaftung der Kundenportfolios, kein Produktezwang (Unabhängigkeit)

Sie haben

- Langjährige Erfahrung und fundierte Kenntnisse in der Anlageberatung und Vermögensverwaltung
- Transferierbares Kundenbuch von min. CHF 75 Mio.
- Sehr gute mündliche und schriftliche Ausdrucksfähigkeit in Deutsch und Englisch, zusätzliche Sprachkenntnisse sind von Vorteil
- Profunde Ausbildung im Bereich Banking & Finance sowie praxiserprobtes Fachwissen
- Unternehmerisches Denken und Handeln
- Teamfähigkeit

Wir bieten

- Flache Hierarchien und kurze Entscheidungswege
- Büros in Zürich und Basel
- Unterstützung durch hauseigenes Portfoliomanagement
- Auswahl erstklassiger Depotbanken
- Zugang zu professionellem Research durch Broker- und Bankenbeziehungen
- Möglichkeit von Teilzeitarbeit und Home-Office
- Spielraum für unternehmerisches Handeln
- Auswahl zwischen zwei Entlohnungsmodellen (Fee Sharing oder Fixlohn mit variablem Bonus)

Sie suchen ein herausforderndes, abwechslungsreiches und spannendes Umfeld? Dann freut sich Frau Nicole Husmann auf Ihre Kontaktaufnahme. Diskretion und Vertraulichkeit sind selbstverständlich.

Kontakt: Nicole Husmann, Head HR, 061 282 28 45, n.husmann@tareno.ch