



Mit rund 45 Mitarbeitenden und einem verwalteten Kundenvermögen von CHF 3.5 Milliarden gehören wir zu den 15 grössten unabhängigen Vermögensverwaltern der Schweiz. Seit sieben Jahren werden wir von der BILANZ als bester Schweizer Vermögensverwalter des Jahres ausgezeichnet.

Wir sind eine etablierte unabhängige Vermögensverwaltung mit einem professionellen, unternehmerisch geprägten Umfeld und hohen Qualitätsansprüchen. Für den gezielten Ausbau unseres Geschäfts am Standort Zürich suchen wir eine erfahrene, bestens vernetzte und unternehmerisch denkende Persönlichkeit als

Leiter/-in Private Banking & Business Development Zürich **(w/m/d) 100%**

Standort: Zürich

Zeitraum: Per sofort oder nach Vereinbarung

Arbeitspensum: 100%

Ihr Verantwortungsbereich

Business Development, Akquisition & Aufbau

- Konsequenter Ausbau unseres Private-Banking-Geschäfts in Zürich mit Fokus auf Wachstum, Neugeld und neue Geschäftsmöglichkeiten
- Systematische Gewinnung vermögender Privatkunden sowie Entwicklung eigener Akquisitionsinitiativen
- Identifikation und Gewinnung erfolgreicher Kundenberater/-innen zur Verstärkung unseres Zürcher Teams
- Aufbau und Weiterentwicklung eines starken Netzwerks zu Vermittlern, Kooperations-partnern und relevanten Multiplikatoren
- Identifikation und Entwicklung strategischer Opportunitäten wie Kooperationen, Teamzugänge und potenzielle Unternehmensübernahmen
- Aktive Mitgestaltung der kommerziellen, personellen und strategischen Entwicklung des Standorts Zürich sowie Repräsentation im Markt
- Führung und Koordination des Zürcher Teams in enger Zusammenarbeit mit der Geschäftsleitung und dem Standort Basel

Relationship Management

- Aufbau und Betreuung eines eigenen, qualitativ hochwertigen Kundenportfolios
- Ganzheitliche und langfristige Beratung vermögender Privatkunden mit hoher Beratungs- und Servicequalität

Ihr Profil

Sie sind eine erfahrene, unternehmerisch denkende Private-Banking-Persönlichkeit mit hoher Kundenorientierung, einem starken Netzwerk und Freude daran, neue Geschäftsmöglichkeiten zu entwickeln.

- Mehrjährige erfolgreiche Erfahrung im Schweizer Private Banking mit nachweislichem Leistungsausweis in der Gewinnung vermögender Privatkunden
- Leistungsausweis in der Betreuung eigener Kundenportfolios, übertragbarer Bestand von Vorteil
- Starkes persönliches Netzwerk sowie ausgeprägtes Talent für Akquisition, Beziehungsaufbau und die Entwicklung neuer Geschäftsmöglichkeiten
- Unternehmerisches Denken, hohe Eigeninitiative und ausgeprägtes Verantwortungsbewusstsein
- Fähigkeit, erfolgreiche Kundenberaterinnen und Kundenberater anzusprechen und für eine gemeinsame unternehmerische Perspektive zu gewinnen
- Führungspersönlichkeit mit souveränem, glaubwürdigem Auftreten und hoher Teamorientierung
- Hohe Kundenorientierung und Identifikation mit den Werten und dem langfristigen Beratungsansatz einer unabhängigen Vermögensverwaltung
- Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse, weitere Sprachen sind von Vorteil

Wir bieten Ihnen

- Eine unternehmerisch geprägte Aufbau- und Führungsfunktion mit direktem Einfluss auf die weitere Entwicklung unseres Standorts Zürich
- Die Plattform und professionelle Infrastruktur eines etablierten und erfolgreichen unabhängigen Vermögensverwalters
- Hohen persönlichen Gestaltungsspielraum und kurze Entscheidungswege
- Enge Zusammenarbeit mit der Geschäftsleitung
- Die Möglichkeit, eigene Geschäftsideen, Kunden, Kooperationen und strategische Opportunitäten aktiv einzubringen und voranzutreiben
- Ein professionelles und partnerschaftliches Umfeld mit hoher Eigenverantwortung
- Attraktive Anstellungsbedingungen und langfristige Entwicklungsperspektiven

Neugierig? Wir auch! Wir freuen uns über den Erhalt Ihres vollständigen Bewerbungsdossiers an e.vogel@tareno.ch.